



## PFLANZEN UND KONZEPTE

Du kommst aus der grünen Branche und willst im Vertrieb gestalten, aufbauen und Entwicklungspotenziale ausschöpfen?

GR ist der kompetente Partner für die Vermarktung von Topf-, Zimmer- und Freilandpflanzen. Hier triffst Du auf einen familiengeführten Betrieb mit flachen Hierarchien und partnerschaftlichen Kollegen, die sich gegenseitig unterstützen.

Du willst Teil der GR-Familie werden? Dann bewirb Dich jetzt!

Für unsere Zentrale Rednitzhembach in der Metropolregion Nürnberg suchen wir Dich in Vollzeit ab sofort als

# Vertriebsmitarbeiter im Innen- & Außendienst (m/w/d)

### Deine Aufgaben.

- Aktiver Vertrieb im Innen- und Außendienst (vorwiegend Bayern und angrenzend)
- Akquise, Aufbau und strategische Entwicklung von Neu- und Bestandskunden
- Telefonische Betreuung unserer Kunden bei Fragen zu Angeboten, Bestellungen oder Lieferungen
- Erkennen und Ausschöpfen von Entwicklungspotenzialen bei Kunden und Sortimenten
- Projektmanagement im Rahmen von Kunden- und Sortimentsprojekten
- Enge Zusammenarbeit mit verschiedenen Abteilungen (Einkauf, Logistik, etc.)
- Markt- und Wettbewerbsbeobachtung sowie Ableitung von Vertriebsstrategien
- Eigenverantwortliche Betreuung verschiedener Kundengruppen

### Schicke Deine Unterlagen an:



Frau Laura Burger  
[personal@schmid-gr.de](mailto:personal@schmid-gr.de)

### Deine Vorteile.

- Viel Gestaltungsspielraum und Eigenverantwortung
- Flexible Einsatzmöglichkeiten je nach Fähigkeiten und Erfahrung
- Kurze Entscheidungswege und ein familiäres Arbeitsumfeld
- Langfristige Perspektive in einer sicheren Branche
- Ein angenehmes Arbeitsumfeld
- Attraktive Sozialleistungen wie Urlaubs- und Weihnachtsgeld, Zuschuss zu vermögenswirksamen Leistungen
- Betriebliche Altersvorsorge auch über das gesetzliche Maß hinaus
- Fahrradleasing über JobRad
- Monatlich wechselnde Mitarbeitervergünstigungen von namhaften Anbietern
- Verschiedene Gesundheitsangebote

### Dein Profil.

- Branchenkenntnisse in der grünen Branche sind Voraussetzung
- Erfahrung im Vertrieb (Innen- und Außendienst)
- Projektmanagement-Erfahrung
- Ausgeprägte strategische Kundenorientierung
- Unternehmerisches Denken und Hands-on-Mentalität
- Kommunikationsstärke, Überzeugungskraft und Abschlussorientierung
- Bereitschaft, über den Tellerrand hinauszuschauen und sich flexibel einzubringen